DIRECTEUR GÉNÉRAL DE TRANSITION

Directeur Général de transition

Directeur Commercial / Directeur de Transformation

Entreprises B2B techniques / Énergie / Infrastructures

DÉBUT DE MISSION À CONVENIR

ALLEMAGNE / MOBILITÉ INTERNATIONALE

Je prends la responsabilité opérationnelle lorsque les ventes et les commandes stagnent, qu'un leadership rapide est nécessaire ou que le changement reste bloqué. Je relie clarté commerciale, leadership culturellement efficace et exécution rigoureuse. Les chiffres guident mon pilotage; j'ajoute des spécialistes pour une restructuration financière approfondie.

RÉSULTATS SÉLECTIONNÉS

0 -> 28	2,6 M EUR	983,6 M EUR	~21 000
Collaborateurs	**Accord-cadre**	**Ventes plateforme en équipe**	**Parties prenantes**
Entreprise créée et développée	Trois ans, infrastructures critiques	Équipe E-Business de deux	Quatre sociétés et env. 60 personnes

MISSIONS CIBLES

- Prise en charge rapide d'une Direction Générale ou commerciale
- Ventes, commandes et réalignement commercial
- Entrée sur des marchés techniques et réglementaires exigeants
- Conduite du changement reliant leadership, communication et culture
- Stabilisation opérationnelle, structuration et transition ordonnée

PÉRIMÈTRE DE RESPONSABILITÉ

- P&L, marge, trésorerie et impact comme indicateurs de pilotage
- Développement commercial, comptes clés et gouvernance des ventes
- Opérations, gouvernance et structures de direction
- Culture, communication et transformation transversale
- Partenaires externes et écosystèmes complexes

EXPÉRIENCES D'EXÉCUTION SÉLECTIONNÉES

CRÉATION D'ENTREPRISE

Infrastructures critiques

J'ai créé une entreprise, pénétré un marché d'infrastructure difficile d'accès et développé une activité directe avec des opérateurs de premier plan.

Résultat: 28 collaborateurs, environ 1,2 M EUR de chiffre d'affaires annuel et un accord-cadre de trois ans de 2,6 M EUR.

CHANGEMENT & PILOTAGE

Grand programme d'infrastructure

J'ai dirigé quatre sociétés externes et environ 60 personnes, clarifié les rôles et instauré une cadence de décision et de travail contraignante entre disciplines.

Résultat: Pilotage opérationnel d'un environnement d'environ 21 000 parties prenantes et contribution aux décisions de planification.

OPTIMISATION COMMERCIALE

Activité de produits techniques

J'ai redéfini le sourcing des emballages et développé un concept adjacent fondé sur la technologie CNC.

Résultat: Coût unitaire réduit d'environ 2,00 EUR à 0,30 EUR, générant des économies annuelles récurrentes à six chiffres.

PARCOURS - ANONYMISÉ

ACTUEL	**Ingénierie internationale**	Market & Business Development / Commercial Transformation
5+ ANS	**Services aux infrastructures critiques**	Fondateur & Directeur Général / associé
4+ ANS	**Conseil international**	Senior Manager / missions de transition & transformation
AUPARAVANT	**Distribution technique**	E-Business / plateformes numériques et e-procurement

MBA Project Management / B.A. Business Administration / Allemand : langue maternelle / Anglais : professionnel courant

Les identifiants directs ainsi que les noms d'entreprises, de missions, de clients et de lieux ont été supprimés. Les détails sont communiqués uniquement lors d'un échange confidentiel.